

## **РОЛЬ ПУБЛІЧНО-ПРИВАТНОГО ПАРТНЕРСТВА У ЗАБЕЗПЕЧЕННІ СОЦІАЛЬНО-ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ РЕГІОНІВ**

В умовах утвердження ринкової економіки в Україні й надалі актуальним постає вирішення питань дефіциту бюджетних ресурсів як на рівні держави, так і адміністративно-територіальних одиниць. Адже через недостатність їхніх розмірів не вдається повною мірою вирішити проблему збереження наявної мережі закладів соціального забезпечення, культури, фізичної культури і спорту та забезпечити реалізацію програм і заходів у галузі соціальної політики, житлово-комунального господарства. Зокрема, з огляду на обмеженість власних можливостей місцевих бюджетів це питання можна вирішити шляхом надання у достатніх обсягах міжбюджетних трансфертів. Проте застосування такого традиційного підходу не допоможе радикально покращити ситуацію в окремих галузях, де виникають проблеми недостатнього фінансування. Тому в сучасних умовах пріоритетним є посилення взаємодії влади і підприємницьких структур через реалізацію проектів публічно-приватного партнерства з метою подальшого вдосконалення місцевої інфраструктури.

Публічно-приватне партнерство є однією із форм взаємовідносин між владою і бізнесом і відіграє вагомую роль у здійсненні необхідних приватних інвестицій у державний сектор, у тому числі на місцевому рівні. В основному, проекти, що реалізуються через публічно-приватне партнерство, орієнтовані на вирішення завдань, які пов'язані із наданням суспільних послуг та підвищенням їхньої якості. Тому безумовними перевагами застосування даної форми є: створення можливостей для більш стабільного розвитку адміністративно-територіальних одиниць, чіткий розподіл відповідальності, зобов'язань і ресурсів між партнерами, визначення конкретних стратегічних цілей, яких прагнуть досягнути, максимальне врахування та оцінка ризиків для кожного із партнерів, а також довгостроковий та добровільний характер співробітництва між державними органами та органами місцевого самоврядування і підприємницькими структурами [1].

Таке партнерство через залучення приватних ресурсів дозволяє реалізовувати проекти навіть в тих галузях економіки та соціальної сфері, які є неприбутковими. Важливість такої взаємодії посилюється, в першу чергу, недостатністю обсягів доходів місцевих бюджетів, що, відповідно, стримує соціально-економічний розвиток окремих регіонів та не забезпечує належний рівень надання суспільних послуг. Тому посиленню співробітництва державних органів, органів місцевого самоврядування і підприємницьких структур сприяє, з однієї

сторони, нестача бюджетних ресурсів, з іншої – значні обсяги фінансових ресурсів у приватного сектору. Тому кінцевою метою публічно-приватного партнерства доцільно вважати створення таких фінансових умов, при яких відбувалось би підвищення конкурентоспроможності регіонів із наданням суспільно значимих послуг усім верствам населення, їх доступності і належної якості. При цьому важливим є законодавче визначення порядку надання державної підтримки при реалізації проектів публічно-приватного партнерства [2].

Отже, для подальшої успішної реалізації проектів публічно-приватного партнерства з метою забезпечення ефективного соціально-економічного розвитку адміністративно-територіальних одиниць важливо враховувати наступне:

- фінансова підтримка проектів за рахунок коштів бюджетів, зокрема на місцевому рівні, повинна базуватися на принципах програмно-цільового бюджетування;
- відповідна нормативна база повинна враховувати специфіку галузей щодо яких реалізуються проекти, а також особливості соціально-економічного розвитку окремих регіонів;
- форми та механізми здійснення проектів публічно-приватного партнерства повинні враховувати баланс інтересів органів державної влади, місцевого самоврядування та партнерів стосовно рівноправного розподілу прав, гарантій та ризиків;
- організація публічно-приватного партнерства має ґрунтуватися на засадах конкуренції, щоб забезпечувалася можливість досягнення максимально позитивного ефекту для регіонів від участі у відповідних проектах;
- підвищення контролю за цільовим та ефективним використанням вкладених фінансових ресурсів;
- встановлення чітких і зрозумілих правил для всіх партнерів в процесі реалізації спільних проектів;
- підвищення якості і кількості реалізованих проектів;
- зростання інвестиційної привабливості регіонів для потенційних інвесторів.

Список використаних джерел:

1. Закон України «Про державно-приватне партнерство» від 01.07.2010 р. №2404-VI із змінами і доп. [Електронний ресурс]. – Режим доступу до док.:

<http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/2404-17>.

2. Проект розпорядження Кабінету Міністрів України «Про схвалення Концепції розвитку державно-приватного партнерства в Україні на 2013–2018 роки» [Електронний ресурс]. – Режим доступу до док.:

[http://www.me.gov.ua/control/uk/publish/article?art\\_id=203986&cat\\_id=38606](http://www.me.gov.ua/control/uk/publish/article?art_id=203986&cat_id=38606)